

Затверджено наказом №127
від 17 вересня 2025 року

УМОВИ

**укладення договорів щодо реалізації лікарських
засобів із суб'єктами господарювання, що мають
ліцензію на оптову чи роздрібну торгівлю
лікарськими засобами**

1. Загальні положення

1.1. Це Положення встановлює УМОВИ укладення договорів щодо реалізації лікарських засобів із суб'єктами господарювання, що мають ліцензію на оптову чи роздрібну торгівлю лікарськими засобами (далі – Умови), порядок подання та розгляду заявок на укладення договорів щодо реалізації лікарських засобів, визначає процедуру укладення договорів та кваліфікації клієнтів, а також підстави для відмови у співпраці.

1.2. Умови, передбачені цим Положенням, застосовуються до всіх суб'єктів господарювання, що звертаються з метою укладення договору та мають чинну ліцензію на здійснення оптової чи роздрібною торгівлі лікарськими засобами.

1.3. Реалізація лікарських засобів здійснюється виключно після проходження контрагентом процедури кваліфікації та внесення його до Реєстру клієнтів-отримувачів.

2. Подання заявки

2.1. Для ініціювання укладення договору контрагент подає письмову заявку:

- у паперовій формі рекомендованим листом за адресою: 21022, Вінницька область, Вінницький район, м. Вінниця, вул. Київська, 136-Г;
- або в електронній формі на адресу: office@konex.com.ua.

2.2. До заявки обов'язково додаються установчі документи:

Для фізичних осіб – підприємців (ФОП):

- виписка з Єдиного державного реєстру юридичних, фізичних осіб-підприємців та громадських формувань;
- виписка з реєстру платників єдиного податку;
- довідка банку про відкриття рахунку;
- документ, що підтверджує право на здійснення оптової чи роздрібною торгівлі лікарськими засобами;
- витяг з реєстру платників ПДВ (за наявності).

Для юридичних осіб:

Статут;

виписка з Єдиного державного реєстру юридичних, фізичних осіб-підприємців та громадських формувань;

витяг з реєстру платників ПДВ (за наявності);

наказ про призначення керівника або документ, що підтверджує повноваження;

документ, що підтверджує право на здійснення оптової чи роздрібною торгівлі лікарськими засобами;

уповноваженої особи на підписання договору.

2.3. У заявці контрагент обов'язково зазначає бажані умови співпраці, зокрема: форму розрахунків (передплата або відтермінування платежу) та спосіб отримання товару (самовивіз або доставка).

3. Розгляд заявки

3.1. Термін розгляду заявки становить до 30 календарних днів з моменту її отримання.

3.2. Протягом визначеного строку контрагент отримує письмове повідомлення про задоволення або відмову у співпраці.

4. Укладення договору

4.1. У разі прийняття позитивного рішення контрагенту надсилається проект договору поставки лікарських засобів.

4.2. У разі наявності пропозицій щодо зміни умов договору сторони складають протокол розбіжностей.

4.3. Остаточний текст договору підписується уповноваженими представниками сторін.

4.4. Контрагент включається до Реєстру клієнтів-отримувачів після підписання договору та перевірки повноти поданих документів.

5. Кваліфікація клієнта

5.1. Поставка лікарських засобів здійснюється виключно суб'єктам, які мають чинні ліцензії на провадження господарської діяльності у сфері обігу лікарських засобів.

5.2. Клієнти проходять кваліфікацію відповідно до вимог СОП-1-5.3-01, після чого вносяться до Реєстру клієнтів-отримувачів.

5.3. Періодична рекваліфікація проводиться за ризик-орієнтованим підходом:

- клієнти з низьким рівнем ризику – один раз на 5 років;
- клієнти із середнім рівнем ризику – один раз на 3 роки;
- клієнти з високим рівнем ризику – один раз на 2 роки.

6. Підстави для відмови у співпраці

Підставами для відмови у співпраці є:

- невідповідність клієнта вимогам чинного законодавства України та цим Умовам;
- відсутність або недійсність установчих чи ліцензійних документів;
- надання клієнтом недостовірної інформації;
- непроходження перевірки безпеки та благонадійності контрагента;
- застосування санкцій до покупця;
- наявності відкритих виконавчих проваджень;
- наявності інших факторів, що можуть негативно вплинути на діяльність імпортера або постачальника;
- негативне рішення заступника директора з якості з підстав невідповідності належної практики дистрибуції Покупця.

7. Прикінцеві положення

7.1. Це Положення є невід'ємною частиною системи якості підприємства та підлягає обов'язковому виконанню всіма структурними підрозділами.

7.2. Усі питання, не врегульовані цим документом, вирішуються відповідно до чинного законодавства України, у тому числі:

- Цивільного кодексу України;
- Закону України «Про ліцензування видів господарської діяльності»;

- Ліцензійних умов провадження господарської діяльності з виробництва, імпорту та оптової торгівлі лікарськими засобами (Наказ МОЗ України № 929 від 30.11.2016 р.);
- Настанови СТ-Н МОЗУ 42-5.0:2014 «Належна практика дистрибуції» (GDP).

7.3. Ці Умови набирають чинності з дати їх опублікування на офіційному вебсайті Приватного підприємства «Конекс»: www.konex.com.ua та діють до їх скасування або затвердження у новій редакції.

7.4. У разі внесення змін затверджується нова редакція Умов, яка оприлюднюється на офіційному вебсайті Приватного підприємства «Конекс»: www.konex.com.ua та з дати опублікування вважається чинною.

7.5. Чинна редакція Умов є відкритою та загальнодоступною для всіх заінтересованих осіб.